

Wir sind ein innovatives und dynamisches Unternehmen und tätig in der Immobilien-Projektentwicklung und im Immobilien-Verkauf. Seit der Gründung im Jahr 2013 stehen wir für Kundennähe, Zuverlässigkeit, Professionalität und Stabilität. Dabei verfolgen wir konsequent unsere Vision:  
EIN ECHTES ZUHAUSE FÜR MEHR FREIHEIT UND LEBENSQUALITÄT.

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir per sofort oder nach Vereinbarung eine qualifizierte und engagierte Persönlichkeit als:

## Immobilien-Experte, Verkauf (m/w 100%)

für die Region Rheintal

### Ihr Aufgabengebiet

---

- > Aktive Akquise von Verkaufsmandaten und Gewinnung von Immobilienkäufern
- > Durchführung von Immobilien-Marktwertanalysen
- > Selbstständige Immobilienvermarktung, bestehend aus
  - > Erfassung von Objekten in der Software
  - > Erstellung und Koordination von Vermarktungsmassnahmen
  - > Kundenbetreuung inkl. Durchführung von Objektbesichtigungen
- > Abwicklung der vertraglichen und rechtlichen Schritte bis zur Beurkundung
- > Aufbau und Pflege eines spezifischen Netzwerks
- > Aktive Mitarbeit an der Vorbereitung und Teilnahme an Messeauftritten und Firmenevents

### Ihr Profil

---

- > Einschlägige Berufserfahrung in der Immobilienbranche oder einer verwandten Branche (z.B. Architektur oder Bau) sind ein Muss
- > Stilsicheres Deutsch in Wort und Schrift, geübt im Verfassen von Texten
- > Umfassende EDV-Anwenderkenntnisse sind Pflicht, erste Erfahrungen mit einem CRM erwünscht
- > Hoher Anspruch an das eigene Arbeitsergebnis und dementsprechende Arbeitsmotivation und verantwortungsbewusstes Handeln
- > Ausgeprägte Sozial- und Kommunikations-Kompetenz
- > Stilsicheres, gewinnendes und verbindliches Auftreten

### Wir bieten

---

- > Ein aufgestelltes, offenes und dynamisches Team
- > Die Übernahme von einzelnen Objekten und ganzen Neubau-Projekten
- > Kurze Entscheidungswege und eine enge Zusammenarbeit mit dem Geschäftsführer
- > Offenheit für innovative Ideen, die Sie auch bei der Umsetzung begleiten können
- > Persönliche wie fachliche Entwicklungsmöglichkeiten
- > Dem Markt entsprechende Entlohnung und Fringe-Benefits

Sie leben für den Verkauf und lieben Immobilien? Sie möchten sich in einem dynamischen Team einbringen und fachlich wie persönlich stets weiterentwickeln? Ausserdem sind Sie eine proaktive, flexible und zuvorkommende Persönlichkeit, die auch in hektischen Situationen freundlich und gelassen bleibt?

Dann freuen wir uns, von Ihnen zu hören!

Bitte senden Sie Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen per E-Mail an Andreas Zäch.